

Certificat Développer son entreprise à l'international



ICES

Pôle Entreprises

FORMATION PROFESSIONNELLE CONTINUE

L'ICES, en partenariat avec « Vendée International », propose aux dirigeants d'entreprise et à leurs cadres, une formation complète et à forte valeur ajoutée pour développer leur activité à l'étranger.

La formation est organisée en modules qui peuvent être choisis indépendamment. Les formateurs associent expertise et expérience pratique de terrain.



La France est le 5^e
exportateur mondial

« *Export, implantation à l'international : les clés du succès avec cette formation proposée par l'ICES.* »

Daniel ROCHER,
Vice-président WTC Nantes Atlantique



Objectifs

Cette formation vise à donner aux dirigeants et responsables d'entreprise les clés de compréhension du développement international, ainsi que les principaux aspects pratiques de l'internationalisation d'une activité commerciale.

Le participant sera en mesure de conduire une politique de développement de son activité à l'étranger en maîtrisant :

- les règles juridiques, commerciales, fiscales, sécuritaires, administratives et culturelles,
- l'organisation pratique : de la prospection à la commercialisation,
- les aides et ressources d'aide au développement.

Une formation en anglais ou en une autre langue étrangère est à suivre en complément.

Contact

Formation professionnelle continue
Guillaume ANDRÉ (gandre@ices.fr)

Service Relations internationales
Matthieu BRECVILLE, directeur
(mbreville@ices.fr)

Coordinateur de la formation
Daniel ROCHER (d-rocher@ices.fr)

Conditions d'admission
Bac +3, ou 3 ans d'expérience professionnelle comme cadre. Avoir un projet à l'international

Dates et tarifs sur ices.fr/entreprises

Établissement d'enseignement supérieur privé d'intérêt général, sous contrat avec l'État, à but non lucratif.
Organisme de formation professionnelle n° 52 85 01174 85

ices.fr

Programme

85,5 heures réparties en un séminaire introductif et en deux modules indépendants ainsi qu'un temps de travail en groupe entre les sessions d'enseignement, afin de mettre au point son projet à l'international, sous la direction d'un mentor expérimenté.

Une attestation de présence est remise à la fin de chaque module.

Obtention du certificat « Développer son entreprise à l'international » : après avoir suivi les deux modules + la rédaction et la soutenance d'un mémoire présentant le projet à l'international, porté par le stagiaire.

SÉMINAIRE INTRODUCTIF

POURQUOI SE DÉVELOPPER À L'INTERNATIONAL

- | | |
|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> > Les clés de la réussite <ul style="list-style-type: none"> Le réseau La conduite du changement Bien choisir son pays | <ul style="list-style-type: none"> > Les obstacles et les freins à anticiper <ul style="list-style-type: none"> La temporalité La fiscalité Les aspects culturels |
|---|---|

1 journée

MODULE 1

STRATÉGIE D'ENTREPRISE DU DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

- > Enjeux politiques internationaux
 - Géopolitique internationale
 - Les échanges monétaires
 - Les échanges de matières premières
 - Connaissance du monde et civilisation
 - Aspects sécuritaires
- > Techniques du développement international
 - Commerce international
 - Marketing international, BtoB, BtoC, CtoB
 - Gestion et comptabilité en cas d'internationalisation
 - Droit international
 - Fiscalité internationale
 - Digitalisation

4 jours

MODULE 2

ASPECTS OPÉRATIONNELS DU DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

- > Organisation et bonnes pratiques
 - Bonnes pratiques (options par grandes zones géographiques)
 - L'art de la négociation à l'étranger
 - Organisation de la prospection
 - Circuits de distribution et commercialisation
 - Les modèles : Export, implantation, partenariat, prise de participation, délocalisation...
- > Aides et ressources
 - Démarches administratives
 - Les services d'aides au développement à l'international et le V.I.E.
 - Les aides financières (montage d'un dossier)
 - Forum des financeurs

6 jours

Compléments recommandés :

FORMATION EN LANGUES ÉTRANGÈRES

L'ICES propose des formations en langues et cultures étrangères en anglais, espagnol, allemand, italien, chinois, arabe, japonais, portugais, russe.

VOYAGE D'ÉTUDE OU MISSION DE PROSPECTION

L'ICES encourage les stagiaires à organiser un voyage d'étude ou une mission de prospection, grâce à ses contacts privilégiés.

Partenariat :



Planning prévisionnel

Les modules sont organisés en sessions de 2 jours consécutifs, une fois par mois (module 1 : en automne, module 2 : en hiver)